Offre de CDD 35h/semaine de 3 mois au poste de responsable commercial TOUTENVELO Marseille

TOUTENVELO Marseille est une jeune société coopérative (SCOP) spécialisée dans la logistique et le transport du dernier kilomètre à vélo dans la ville de Marseille. Créée fin 2019, l'entreprise se compose aujourd'hui de 5 salariés et cherche son futur responsable commercial.



Transport de colis, de meubles et de charges pouvant atteindre 300kg, les vélos électriques et les remorques de la coopérative permettent de décongestionner nos centre-villes et d'accélérer la transition vers une logistique décarbonée. Nos métiers se répartissent en 3 thématiques :

- livraisons et gestion du dernier et du premier km (courses, tournées, collectes)
- déménagements et événementiel
- formation / accompagnement en cyclologistique

Livreurs à vélo et manutentionnaires, nous parcourons chacun entre 20 et 40km par jour dans les rues marseillaises!

Membre d'un réseau de 8 sociétés coopératives présentes dans 8 villes françaises et fort de 10 années d'expérience, l'ambition de la société est de développer le plus possible la logistique verte à l'échelle nationale tout en proposant un modèle social basé sur le salariat et le sociétariat des employés.



Nous vous proposons le poste de responsable commercial qui a pour objectif d'accélérer la croissance de la coopérative. En parallèle de cette responsabilité vous aurez aussi la mission de livrer des colis et d'effectuer des tournées à vélo à hauteur d'une 10aine d'heures par semaine (soit 2 à 3h par jour travaillé). Les missions, seront les suivantes :

- Développer le portefeuille client de la coopérative en se basant sur la stratégie commerciale de la société (10h par semaine)
 - o démarchage téléphonique et par email
 - o réunions commerciales et accompagnement des potentiels clients

- identification puis développement de la relation avec des partenaires
- Entretenir les relations avec les clients actuels (10h par semaine)
 - o états des lieux sur les prestations en cours
 - o recherche de nouvelles missions pour ces clients
- Assurer la création de devis et leur validation auprès des clients particuliers et professionnels (5h par semaine)
- Participer à la production en livrant à vélo (10 heures par semaine)

Des points hebdomadaires seront effectués avec le gérant et le responsable d'exploitation de la structure afin de faire un état des lieux sur les sujets en cours. Des réunions d'équipe hebdomadaires permettront de faire un état des lieux sur les prestations de livraison.

Il faudra présenter des compétences en :

- développement commercial / suivi des outils de gestion
- bon relationnel, aisance en public
- dynamique, volontaire et engagé
- à l'aise pour livrer à vélo, ponctualité et patience sont des qualités essentielles

Un profil polyvalent et sachant s'adapter à différentes situations est recherché. La structure étant en pleine phase de développement, l'expérience de travail ne se résumera pas à une unique tâche mais touchera à l'essentiel des activités d'une société, en coopération en local avec les autres salariés de Toutenvélo Marseille, et au niveau national, avec la SCIC Toutenvélo et les autres Scop Toutenvélo.

Nous vous proposons un CDD de 3 mois, prolongeable en fonction de la qualité de l'expérience.

On recherche un profil partageant les valeurs de la coopérative : écologie, management horizontal et vélo!

Conditions proposées

- Début 19 septembre 2022, prolongation possible
- Rémunération SMIC brut/paniers repas/mutuelle à 100% et primes de fin d'année
- Temps de travail 35h/semaine
- Lieu de travail : 10 Impasse du Pétrole, 13015 Marseille; télétravail possible
- Responsable : Thomas CROIZE Gérant

Contact : marseille@toutenvelo.fr /// 0771644286 // CV et lettre de motivation demandés

https://www.instagram.com/toutenvelomarseille/